

Ihr Termin. Unsere Beratung!

Einfach ausfüllen, abtrennen, per Post oder Fax zurücksenden und die Beratung der Consorsbank testen.



Weitere Informationen unter:

Vermögensberatung:

+49 (0) 911/369-20 30

Honorarberatung:

+49 (0) 911/369-20 40



+49 (0) 911/369-0

täglich von 7:00 – 22:30 Uhr



www.consorsbank.de



info@consorsbank.de

Print  kompensiert
Id-Nr. 0000000
www.bvdm-online.de

Consorsbank • BNP Paribas S.A. Niederlassung Deutschland
Standort Nürnberg: Bahnhofstraße 55 • 90402 Nürnberg

Consorsbank ist eine eingetragene Marke der BNP Paribas S.A.
Niederlassung Deutschland.



**Consors
bank !**

by BNP PARIBAS

Unser Rat für Sie. Die Beratungsmodelle.

Entdecken Sie flexible Beratung, die sich
nach Ihren Bedürfnissen richtet!

Banking wie wir leben!



Für Ihre Anlagen: Unser Know-how.

Jeder Anleger hat seine persönlichen Ansprüche und finanziellen Ziele. Eine kompetente und langfristig erfolgsorientierte Beratung muss deshalb auf Individualität statt auf Masse zugeschnitten sein. Mit einer transparenten Vergütung, die qualitätsorientiert und nicht auf bestimmte Produkthanbieter beschränkt ist. Und damit jeder auch genau die Unterstützung findet, die zu ihm passt, bietet die Consorsbank Ihnen u.a. die folgenden zwei Modelle an:

Honorarberatung

Für Kunden, die sich eine dauerhafte Beratung wünschen und ihre Anlagen häufiger an Marktveränderungen anpassen möchten.

Vermögensberatung

Für Kunden, die hin und wieder auf die Beratung oder eine zweite Meinung zurückgreifen möchten und eher selten Depotveränderungen planen.

Natürlich bietet die Consorsbank weitere Beratungsvarianten, z.B. BNP Paribas Wealth Management und die Vorsorge- oder Derivate-Beratung. Einen kurzen Überblick hierzu finden Sie ebenfalls in dieser Broschüre.

Kompetent, fair und individuell:
die Consorsbank Beratung.

Was zählt: Ihre Bedürfnisse.

Die Consorsbank geht beim Thema Beratung bewusst einen anderen Weg, ausgerichtet an Ihren Wünschen und Zielen. Die Honorar- und die Vermögensberatung sind auf verschiedene Bedürfnisse zugeschnitten. Eines ist jedoch beiden gemeinsam: Sie können sich auf eine kompetente und professionelle Beratung verlassen.

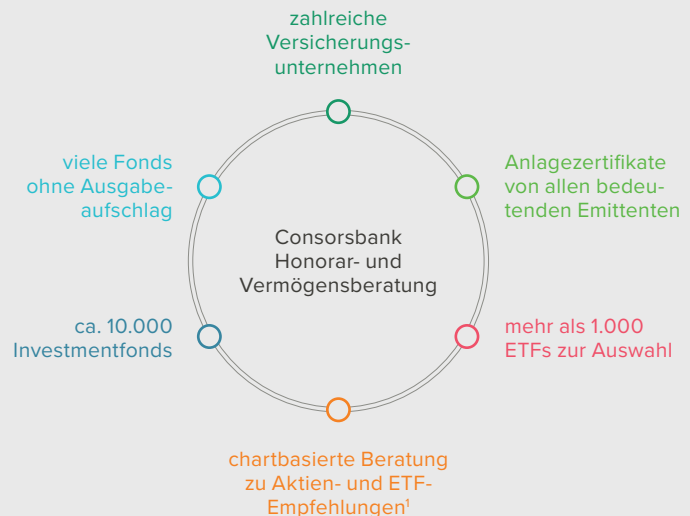
Erfolg ist das Ziel. Für Sie und für Ihren Berater.

In provisionsabhängigen Vergütungsmodellen können Anlageberater schnell in Interessenkonflikte geraten. Nur selten ist das Produkt mit der höchsten Provision auch das beste für die Ziele des Kunden. Dafür ist es jedoch interessant für einen Berater, der auf dieser Basis entlohnt wird!

Bei der Consorsbank Beratung können Sie sich auf einen ehrlichen, offenen und transparenten Umgang verlassen. Welcher Anbieter die von Ihnen gewählten Produkte bereitstellt, hat in beiden Modellen keine Auswirkungen auf die Entlohnung Ihres Beraters.

Nutzen Sie unser rundes Angebot. Für Produkte, die zu Ihnen passen.

Egal, ob Honorar- oder Vermögensberatung – die Vergütung erfolgt bei beiden Modellen unabhängig von Produkten und von deren Anbietern. Denn Ihr Berater ist nicht an bestimmte Emittenten oder Gesellschaften gebunden. Sie können also auf eine unvoreingenommene Empfehlung zählen, die ganz auf Ihre Strategie abgestimmt ist.



¹Die Empfehlungen zu Produkten im Bereich Aktien und Exchange Traded Funds (ETFs) stehen Ihnen exklusiv im Rahmen der Honorarberatung zur Verfügung.

Honorarberatung.

Finden Sie mit diesen beispielhaften Aussagen schnell heraus, ob das Modell zu Ihnen passt:

- ✓ Mir ist es wichtig, in den Beratungsprozess **aktiv miteinbezogen** zu werden.
- ✓ Ich sehe meinen Berater als Partner auf Augenhöhe, mit dem ich **regelmäßig Kontakt** per Telefon habe und Depotveränderungen bespreche.
- ✓ Ich möchte **immer auf dem Laufenden** über die aktuelle Lage der Finanzmärkte sein.

Die Honorarberatung basiert auf einem engen Kontakt zwischen Ihnen und Ihrem Berater. Anstelle von Provisionen und Ausgabeaufschlägen errechnet sich das jährliche und pauschale Beratungshonorar nach Ihrem durchschnittlichen Depotvolumen. Somit ist das Honorar völlig unabhängig von der Anzahl der Depotbewegungen.



Einen Leistungsüberblick der Honorarberatung finden Sie unter www.consorsbank.de/honorarberatung

Vermögensberatung.

Dieses Modell eignet sich am besten für Anleger mit folgenden Ansprüchen:

- ✓ Ich möchte **mein Depot einmalig ausrichten** und danach eher selten anpassen.
- ✓ Ich benötige die **Beratung nur punktuell**, evtl. nur einmal im Jahr, z.B., um eine zweite Meinung zu neuen Investitionen einzuholen.
- ✓ Ich will mein Geld anlegen, anschließend aber **nicht viel Zeit dafür aufwenden**.

Sie können die Vermögensberatung einmalig in Anspruch nehmen oder von Zeit zu Zeit Ihre Anlageideen mit einem Experten besprechen. Egal, für welchen Rhythmus Sie sich entscheiden, Sie haben stets Ihren festen persönlichen Ansprechpartner bei der Consorsbank. Dabei nutzen Sie nach wie vor die günstigen Online-Konditionen.



Einen Leistungsüberblick der Vermögensberatung finden Sie unter www.consorsbank.de/vermoegensberatung

Zukunft planen. Privat vorsorgen.

Die private Altersvorsorge ist heute wichtiger denn je. Gleichzeitig stehen immer mehr Möglichkeiten und Strategien zur Auswahl. Dabei den Überblick zu behalten und die passende Lösung zu finden, ist nicht leicht. Unsere Experten stehen Ihnen deshalb mit langjähriger Erfahrung zur Seite.

Optimieren Sie mit Hilfe der Consorsbank Berater Ihre Altersvorsorge und nutzen Sie mögliche staatliche Förderungen. Dabei können Sie auch unverbindlich Ihre Ruhestandsplanung überprüfen und sich entsprechend Ihrer Risikoneigung Produktalternativen aufzeigen lassen. Damit Sie die schönste Zeit des Lebens in Ruhe genießen können.

Entdecken Sie jetzt Ihre Vorsorgemöglichkeiten und vereinbaren Sie einen Termin mit dem Anmeldeformular am Ende dieser Broschüre.

Ihre Bedürfnisse. Unsere Spezialisten.

Derivate-Beratung

Der Handel mit Optionen und Futures bietet Ihnen Gewinnmöglichkeiten in nahezu jeder Börsensituation sowie verschiedene Absicherungsstrategien. Ein attraktiver Anlagebereich, bei dem jedoch besondere Risiken, insbesondere hohe Verlustrisiken bis hin zum Totalverlustrisiko, zu beachten sind. Deshalb steht Ihnen bei der Derivate-Beratung das Know-how unserer professionellen EUREX-Händler zur Verfügung. Erfahren Sie jetzt mehr unter www.consorsbank.de/derivateberatung

Wealth Management

Mit BNP Paribas Wealth Management bieten wir über 150 Jahre Erfahrung im Management großer Vermögen, verbunden mit den innovativen technologischen Lösungen der Consorsbank. Ab 250.000 Euro Anlagevolumen steht Ihnen ein Relationship Manager als fester Ansprechpartner zur Seite. Für die ganzheitliche Beratung der Aktienanlage zur Vermögensverwaltung.

In Deutschland ist BNP Paribas Wealth Management an acht Standorten für Sie vertreten. Für die erste Kontaktaufnahme rufen Sie einfach an unter +49 (0) 911/369-20 00, oder nutzen Sie die Website www.wealthmanagement.bnpparibas.de



Im Gespräch. Unsere Berater.

Jetzt Termin vereinbaren.

Im Gespräch mit unseren Beratern können Sie Ihre Wunschthemen besprechen und Fragen klären.

Vereinbaren Sie dazu einfach einen Beratungstermin.

Die Anmeldung haben wir auf der rechten Seite bereits vorbereitet, Sie müssen sie nur noch ausfüllen und an uns zurücksenden.



Wir sind bei Fragen gerne für Sie da:
täglich von 9:00 – 20:00 Uhr.

Vermögensberatung:

+49 (0) 911/369-20 30

Honorarberatung:

+49 (0) 911/369-20 40



beratung@consorsbank.de

honorarberatung@consorsbank.de



www.consorsbank.de/beratung

Für Ihre Fragen: Ihr Wunschtermin.

Name _____

Vorname _____

Konto-Nr. _____

Telefon _____

E-Mail _____

Ich bin am besten erreichbar am:

Montag Dienstag Mittwoch Donnerstag Freitag

zu folgender/-n Uhrzeit/-en: _____

Folgende Anlagethemen sind für mich besonders interessant:

Depot-Optimierung

Wealth Management

Honorarberatung

Derivate-Beratung

Altersvorsorge

Sonstiges: _____

Senden Sie diese ausgefüllte Seite einfach **per Fax**
an +49 (0) 911/369-10 00 oder **per Post in einem**
geschlossenen Umschlag an folgende Adresse:

Consorsbank
90318 Nürnberg